



Business Developer Grands Comptes H/F LYON

L'entreprise

Depuis 20 ans, l'innovation est dans notre ADN. Notre PME imagine et développe des solutions de pointe pour aider nos clients à gagner en productivité et en compétitivité.

Forte de ses 80 salariés et de ses centaines de clients grands comptes, l'entreprise, établie près de Lyon, développe depuis 20 ans des outils d'aide à la décision et au pilotage permettant de collecter, mesurer, analyser et piloter en temps réel la gestion des flux ou la gestion du patrimoine de nos clients.

C'est dans un contexte favorable de développement des opportunités business sur nos marchés que nous recherchons un business développeur grands comptes.

En rejoignant notre équipe vous entrez dans l'ère de la Business intelligence connectée et sur un marché en pleine croissance.

LES MISSIONS

Votre cible :

les réseaux de distribution spécialisés et les collectivités locales et territoriales

Votre terrain de jeu :

France métropolitaine et Europe de l'ouest.

Vous prenez en main une partie du portefeuille clients grands comptes de l'entreprise afin de développer le business déjà existant chez eux.

Vous prenez en parallèle la responsabilité d'une liste de prospects avec comme mission de développer du new bizz.

Enfin vous menez également des actions de lobbying auprès des acteurs clés du marché (fédérations, syndicats, responsable politiques,...)

LE PROFIL RECHERCHÉ

Vous êtes capable de manière autonome de :

- Vendre de la valeur et du ROI
- Prospector en mode multi canal pour développer de nouveaux business
- Accrocher nos cibles de manière efficace
- Faire preuve de maîtrise et de méthode tout au long du cycle de vente
- Collaborer efficacement avec les autres services (direction générale, direction technique, support,...)
- Utiliser un CRM et suivre les indicateurs clés

Vous avez impérativement :

- Une expérience réussie de la vente de solutions aux grands comptes
- La maîtrise de la démarche « vente complexe » (Multi interlocuteurs, ROI,...)

Idéalement vous avez déjà évolué dans un des univers suivants : software, télécoms, bureautique...

LES AVANTAGES

Vous voulez évoluer dans une entreprise à taille humaine et qui vous offre de réelles perspectives dans la durée ?

Si vous avez l'envie & le savoir-faire, alors vous êtes l'un(e) des nôtres...

Chez nous, vous aurez l'opportunité de développer du vrai business, sur un marché au potentiel énorme, tout en profitant d'une ambiance de travail qui donne envie de se lever le matin :

- Un réel esprit familial
- Des locaux agréables
- Une entreprise innovante et leader, solide financièrement
- Une rémunération intéressante fixe + variable non plafonné + défraiement total

REJOIGNEZ-NOUS

POUR POSTULER



Remplissez le **formulaire présent sur la page Carrière du site Internet Stackr**

ou



Envoyer votre CV (et lettre de motivation éventuelle) à l'adresse suivante :
rh@stackr-group.com