



Chef de Projet Client H/F LYON

L'entreprise

Depuis 20 ans, l'innovation est dans notre ADN. Notre PME imagine et développe des solutions de pointe pour aider nos clients à gagner en productivité et en compétitivité.

Forte de ses 80 salariés et de ses centaines de clients grands comptes, l'entreprise, établie près de Lyon, développe depuis 20 ans des outils d'aide à la décision et au pilotage permettant de collecter, mesurer, analyser et piloter en temps réel la gestion des flux ou la gestion du patrimoine de nos clients.

C'est dans un contexte favorable d'augmentation de nos commandes sur nos marchés que nous recherchons un Chef de projet client.

En rejoignant notre équipe vous entrez dans l'ère de la Business intelligence connectée et sur un marché en pleine croissance.

LES MISSIONS

Votre terrain de jeu :

Projets de gestion des flux stratégiques chez nos clients à partir de la captation et de l'exploitation de données réelles.

Vous contribuerez au chiffre d'affaires de l'entreprise en garantissant au client un projet répondant aux besoins fonctionnels dans le respect du planning et des coûts.

Vous augmenterez le Chiffre d'Affaires de la société par des produits et services complémentaires dans une logique de gamme.

Vous identifierez les besoins nouveaux du marché.

LE PROFIL RECHERCHÉ

Vous êtes capable de manière autonome de :

- Piloter des projets avant-vente et après-vente mixant du fonctionnel, du matériel et du software.
- Définir le besoin fonctionnel du projet et réaliser sa mise en œuvre
- Garantir les engagements de résultats du projet en terme d'usage
- Garantir la réalisation du projet en terme de Qualité, coût, délai
- Faire de la vente additionnelle

Vous avez une expérience réussie de 3 ans.

Idéalement, vous avez évolué dans l'IOT dans les univers suivants : industrie/logistique, retail

On vous reconnait les qualités suivantes :

- Rigueur, Leadership, orienté résultat
- Très bon communicant en maîtrisant les impacts

LES AVANTAGES

Vous voulez évoluer dans une entreprise à taille humaine et qui vous offre de réelles perspectives dans la durée ?

Si vous avez l'envie & le savoir-faire, alors vous êtes l'un(e) des nôtres
Chez nous, vous aurez l'opportunité de piloter des projets à forte valeur ajoutée client, tout en profitant d'une ambiance de travail qui donne envie de se lever le matin :

- Un réel esprit familial
- Des locaux agréables
- Une entreprise innovante et leader, solide financièrement
- Une rémunération fixe + variable avec un intéressement complémentaire à la vente additionnelle réalisée

REJOIGNEZ-NOUS

POUR POSTULER



Remplissez le **formulaire** présent sur la page **Carrière** du site **Internet Stackr**

ou



Envoyer votre CV (et lettre de motivation éventuelle) à l'adresse suivante :
rh@stackr-group.com